



COMPUTING SOLUTIONS



DISPLAY SOLUTIONS



Job Highlights

vielseitige Verkaufsposition in welcher Sie ihre Ideen und Initiativen einbringen können

Der Schwerpunkt liegt bei der Pflege der Bestandeskunden und der Akquise neuer Kunden

Ein Job für eine eigenständige Verkaufspersönlichkeit, welche sich in einem Kleinbetrieb wohl fühlt und die Sicherheiten einer etablierten Unternehmung schätzt!



NETWORK SOLUTIONS



MOBILE SOLUTIONS



SYSTEM SOLUTIONS



COMPONENTS

Sales Engineer (Region Mittelland / West-CH) w/m

Für die Betreuung des gesamten Produktsortiments (Job Ref. 27916)

Unser Auftraggeber ist eine innovative KMU im Limmattal, strategisch eingebettet in eine Firmengruppe mit über 1100 Mitarbeitern. Als erfolgreicher Systemanbieter und Integrator für zuverlässige und robuste Hardware will man die Kunden wie auch potenzielle Lösungspartner weiter auf- und ausbauen. Die Firma entwickelt sich laufend weiter und sucht für die technische Kundenbetreuung eine motivierte, selbständige und technische versierte Verkaufspersönlichkeit.

Ihre Hauptaufgaben

- Selbständige Planung und Ausführung von Verkaufsaktivitäten in den jeweiligen Zielmärkten
- Sie sind verantwortlich für die ganze Angebotskoordination und Verhandlungen bis zum Abschluss
- Schwerpunkt bildet dabei die Betreuung und Unterstützung von Bestandes Kunden
- Ergänzend sind sie sich aber auch nicht zu schade für die Akquisition und Ausbau von Neukunden
- Der Aussendienstanteil beträgt mind. 50%

Sie bringen mit

- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung zum technischen Kaufmann o.ä.
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im industriellen Umfeld
- Voranstrebende, unternehmerisch denkende Person mit einem hohen Mass an Eigeninitiative
- Gute Deutsch- und Französischkenntnisse (im Idealfall Bilingue), Englisch ist wünschenswert
- Ideal wäre ein Wohnort im Raum Bern / Mittelland

USP der Stelle

- Eigenverantwortliche Aufgabe, in welcher Sie sich voll entfalten und etwas erreichen können.
- Betreuung eines vielseitigen Produktesortiment und Kontakte zu Kunden aus unterschiedlichen Märkten

Firmen Info / Benefits

- Du-Kultur
- Viel Freiraum für die Umsetzung eigener Ideen
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
- Interessante, vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten



Interessiert an dieser Vakanz oder weiteren Infos?
Dann freue ich mich auf Ihren Anruf, Ihr E-Mail oder Ihre Bewerbung auf: rebsamen@it-tech-personal.ch

Beat Rebsamen
Partner
Senior Consultant
Telefon +41 79 750 23 55
rebsamen@it-tech-personal.ch



iT-Tech Personal AG

Hauptsitz Pfäffikon: Seedammstrasse 3, 8808 Pfäffikon
Büro Wetzikon: Buchgrindelstrasse 13, 8620 Wetzikon
Phone: +41 55 410 75 55

www.it-tech-personal.ch